

Koordynator działu sprzedaży

Miejsce pracy: Kuchary



INNOWACJE



ROZWÓJ



NOWOCZESNE
TECHNOLOGIE



ZGRANY
ZESPÓŁ



PRZYJAZNA
ATMOSFERA

OBOWIĄZKI:

- koordynowanie pracy podległego zespołu,
- tworzenie strategii i planów sprzedażowych,
- delegowanie zadań,
- szkolenie i motywowanie pracowników,
- nadzór nad prawidłową realizacją zleceń,
- ocena efektywności pracy zespołu,
- realizacja planów sprzedażowych,
- analiza rynku konkurencji,
- pozyskiwanie nowych rynków zbytu.

OCZEKIWANIA:

- biegła znajomość j. angielskiego
- doświadczenie w koordynowaniu zespołem,
- praktyczna wiedza z zakresu obsługi klienta,
- bardzo dobra organizacja pracy,
- komunikatywność, samodzielność oraz zaangażowanie w pracę,
- prawo jazdy kat.B.

OFERUJEMY:

- atrakcyjne wynagrodzenie,
- umowa o pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie
- karta Multi Sport,
- ubezpieczenie grupowe,
- duża samodzielność na stanowisku.

SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI:

rekrutacja@portosrolety.pl